



UBS Forum für Aussenhandel

Mittwoch, 22. Januar 2020
UBS Konferenzzentrum Grünenhof

Programm

08.00 Begrüssungskaffee

08.30 Begrüssung und Einführung

Markus R. Meyer, Leiter Corporate & Institutional Clients Products, UBS Switzerland AG

08.40 Konjunkturausblick

Alessandro Bee, CIO Swiss Investment Office, UBS Switzerland AG

09.20 1. Runde Breakout Sessions

10.10 Pause

10.40 2. Runde Breakout Sessions

11.30 Praxisreferat: Otto Hofstetter AG

Otto Hofstetter, CEO und Inhaber

12.10 Schlusswort

Markus R. Meyer, Leiter Corporate & Institutional Clients Products, UBS Switzerland AG

anschliessend Stehlunch

ca. 14.00 Ende

Breakout Sessions

Nr. **Thema**

Breakout 1 Incoterms® 2020 – die Neuerungen praxisgerecht kennenlernen

- Kostenaufteilung – Transport- und Verzollungskosten optimieren
- Gefahrenübergang – Risiken vermeiden
- Anwendungsbeispiele – einfache und anwendbare Rezepte für die Praxis

Lea Derendinger, Leiterin Zollberatung, Mitglied der Geschäftsleitung FineSolutions AG
Peter Dell'Olivo, Head of Sales Support, Uster Technologies AG
Christian Troentlé, Leiter Products Sales East, UBS Switzerland AG
Daniel Bögli, Sales Advisor Trade & Export Finance, UBS Switzerland AG

Breakout 2 Exportfinanzierung gestern und heute

- Deckung privater Käuferrisiken (PKR) – Segen oder Bürde?
- Privates Käuferrisiko SERV-Deckung – ein Steigbügel für Neugeschäfte?
- Sind länderspezifische Anforderungen unüberwindbare Hürden?

Heribert Knittlmayer, Leiter Versicherungsgeschäft, SERV Schweizerische Exportrisikoversicherung
Thomas Laczko, Leiter TEF Structured Export Finance, UBS Switzerland AG
Luc Balmer, TEF Structured Export Finance, UBS Switzerland AG

Breakout 3 Bankgarantien – keep it simple

- Was gehört in eine Bankgarantie – und was nicht
- Standardtexte und -regeln erleichtern die Verhandlung
- Konstellationen, die es zu vermeiden gilt

Claude Moser, Sales Advisor Trade & Export Finance, UBS Switzerland AG
Stephan Nänny, Leiter Trade Finance Services Zürich, UBS Business Solutions AG