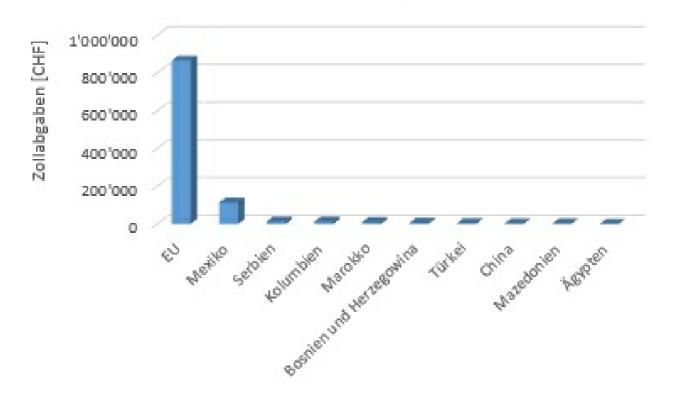


Analyse Nutzen Freihandelsabkommen

Totale Einsparungen pro Freihandelsabkommen im Jahr 2019



Welchen Nutzen bieten Freihandelsabkommen?

Den Anforderungen bei der Anwendung von <u>Freihandelsabkommen</u> in Unternehmen wird unserer Erfahrung nach viel zu wenig Beachtung geschenkt. Firmenverantwortliche folgen zu einseitig den allgemein bekannten **Vorteilen von Freihandelsabkommen** zwischen der Schweiz und ihren Partnern. Zurzeit pflegt die Schweiz über 30 Freihandelsabkommen mit Partnerländern und es sollen in den nächsten Jahren weitere dazukommen.

Ihre Vorteile - Warum eine Nutzen-Analyse Freihandelsabkommen durchführen?

Nicht immer lohnt der Aufwand

Unser Ziel ist, Unternehmen zu sensibilisieren, dass für die Nutzung dieser Vorteile auch ein ordentlicher interner Aufwand betrieben werden muss. Dieser **Aufwand führt zu Kosten**, die im Verhältnis zu den Einsparungen bei der Anwendung eines Freihandelsabkommens **oftmals nicht gerechtfertigt** sind.

Risikopotential kann minimiert werden

Abgesehen von der Kostenfrage wird der Aspekt der Risikominimierung gerne übersehen. Es handelt sich um über 30 individuell verhandelte Freihandelsabkommen mit unterschiedlichen Wertgrenzen, Listenregeln, etc. Eine **inkorrekte Anwendung eines Freihandelsabkommens** durch eine Firma kann im Falle einer Ursprungsüberprüfung durch das BAZG zu **schwerwiegenden Konsequenzen** (Bussen, Strafregistereintrag) führen. Hier ist ein grosses, eventuell unnötiges Risikopotential vorhanden.

Wir analysieren f ür Sie Kosten und Nutzen

Wir analysieren mit Ihrer Unterstützung, ob sich die Anwendung der Freihandelsabkommen exportseitig in Ihrem Unternehmen Iohnt. So erfahren Sie, welche Abkommen Ihrer Firma (und ihren Kunden im Ausland) einen Nutzen bieten und welche nicht.

Ihr Nutzen durch die Nutzen-Analyse Freihandelsabkommen

Sie kennen die für Sie nützlichen Optionen

Wer je einen Blick auf ein Freihandelsabkommen geworfen hat, der kennt dessen Komplexität. Wer im Unternehmen damit betraut wird, ein Freihandelsabkommen rechtskonform in die Praxis umzusetzen, weiss rege davon zu berichten. Damit wollen wir keineswegs den gesamtwirtschaftlichen Vorteil und die Ziele der Freihandelsabkommen hinterfragen, aber einfach zu sagen, die Firma würde «alle Freihandelsabkommen» umsetzen wollen, ergibt in den wenigsten Fällen Sinn.

In einer Nutzen-Analyse gehen wir auf Ihre Firma im Speziellen ein und schauen uns genau an, welche Freihandelsabkommen Ihnen tatsächlich einen Nutzen bieten. So kennen Sie Ihre Möglichkeiten und sind in der Lage, kosteneffizient zu handeln.

Zielgruppe für die Nutzen-Analyse Freihandelsabkommen

Zielgruppe

- operative Zollabwicklung
- Versand/Verkauf Export
- Finanzabteilung
- Produktion

Unser Berater-Team bei der Nutzen-Analyse Freihandelsabkommen





Lea Derendinger

Zollfachfrau mit eidg. FA, eidg. dipl. Speditionsfachfrau / Mitglied GL, Leiterin Zollberatung

Lea Derendinger ist seit 2014 bei der FineSolutions AG und freut sich, dass sie bei uns alle Aspekte ihrer langjährigen Praxiserfahrung vereinen kann. Durch ihre Tätigkeiten beim Zoll, bei Exporteuren und bei einem internationalen Logistikdienstleister versteht sie die Zusammenhänge der verschiedenen Aussenhandelsthemen.

- Zollberatung inkl. Unterstützung bei einer Zollprüfung
- Weiterbildung Zoll mit den Schwerpunkten <u>Seminar & Webinar Tarifierung</u>,
 <u>Seminar & Webinar Präferenzieller Warenursprung</u>, <u>Seminar / Schulung</u>
 Exportkontrolle
- Strategische und fachliche Unterstützung für die <u>Zollsoftware</u>

Aufgrund meiner langjährigen Berufserfahrung bei allen beteiligten Parteien kann ich Sie mit meinem <u>Beratungsteam</u> in allen Zollfragen kompetent und ganzheitlich unterstützen.

Mehr erfahren über Lea Derendinger





Olcay Erden

Zolldeklarant mit eidg. FA, Internat. Speditionskaufmann und ICC Germany akkreditierter Incoterms® 2020-Trainer / Zollberater

Seit März 2018 ist Olcay Erden Teil unseres Beratungsteams. Durch seine langjährigen Praxiserfahrungen in verschiedenen Tätigkeiten der internationalen Spedition und Industrie kann er Sie optimal unterstützen.

- Zollberatung inkl. Unterstützung bei einer Zollprüfung und Incoterms®-Beratung
- Weiterbildungsangebote mit den Schwerpunkten <u>Seminar Tarifierung</u>, <u>Seminar Incoterms® 2020</u>, <u>Seminar Reparaturen</u>, <u>Retouren und Veredelungen</u> sowie <u>Lehrgang Export</u> & <u>Lehrgang Import</u>
- Unterstützung in der Zollabwicklung

Ich freue mich, mein Zollwissen und meine Erfahrungen mit Ihnen zu teilen und Sie kompetent und praxisbezogen zu unterstützen.

Mehr erfahren über Olcay Erden





Fabian Mäder

Internat. Speditionskaufmann und ICC Germany akkreditierter Incoterms® 2020-Trainer / Zollberater

Seit November 2021 ist Fabian Mäder in unserem Beratungsteam tätig. Mit über 10 Jahren Erfahrung in verschiedenen Bereichen der Speditionsbranche unterstützt er Sie gerne bei Ihren Anliegen im Zollwesen.

- Zollberatung zu Import- und Exportfragen
- Unterstützung bei der Zollabwicklung und Anwendung der verschiedenen Zollverfahren
- Referent der Weiterbildungsangebote <u>Seminar & Webinar Import</u>, <u>Seminar & Webinar Zollabwicklung</u> sowie <u>Seminar & Webinar Export</u>

Ihre Zufriedenheit steht für mich an oberster Stelle und dank meines breitgefächerten Zollwissens stehe ich Ihnen gerne mit Rat und Tat zur Seite.

Mehr erfahren über Fabian Mäder

Ablauf der Nutzen-Analyse Freihandelsabkommen

1 Schritt

In Zusammenarbeit mit Ihnen eruieren wir, welche Freihandelsabkommen sich für Ihr Unternehmen lohnen. Das heisst, wir stellen Ihren Aufwand, den Sie intern betreiben müssen, um die Freihandelsabkommen korrekt umzusetzen, den Zollersparnissen gegenüber, die Sie mit Ihren Produkten in diesem Land erzielen.

Dazu analysieren wir die Zollabgaben Ihrer Produkte, die Sie in ein bestimmtes Land exportieren. Aufgrund unserer Erfahrungen beschränken wir uns auf Ihre 10 umsatzstärksten Produkte.

2. Schritt

- Dank den Ergebnissen dieser Analyse wissen Sie, welche Abkommen sich für Ihr Unternehmen Johnen.
- Sie erfahren ebenso, welche Zollabgaben Ihre Kunden für Ihre Produkte im Bestimmungsland bezahlen müssen.
- Diese Angaben helfen Ihnen bei der Beurteilung, ob Ihre Produkte im Zielland überhaupt marktfähig sind. Erst mit der Berücksichtigung aller Zollabgaben können Sie Ihr Angebot mit dem der Mitbewerber aus anderen Staaten sinnvoll vergleichen.
- Die gesammelten Informationen k\u00f6nnen Sie schlussendlich auch f\u00fcr die Preisgestaltung oder als Verkaufsargument f\u00fcr Ihre Produkte nutzen.
- Erfahren Sie von uns, wie Sie allenfalls durch kleine Preisänderungen Ihrem Kunden eine grössere Freude bereiten als durch eine Nutzung des entsprechenden Freihandelsabkommens.

3. Schritt

Auf Wunsch präsentieren und besprechen wir die Zahlen und unsere Empfehlungen mit Ihren Verantwortlichen.